

DIE ANLÄSSE

Konferenz

Kongress

Kunden-Event

Tag der offenen Tür

Einführung neuer Unternehmenskultur

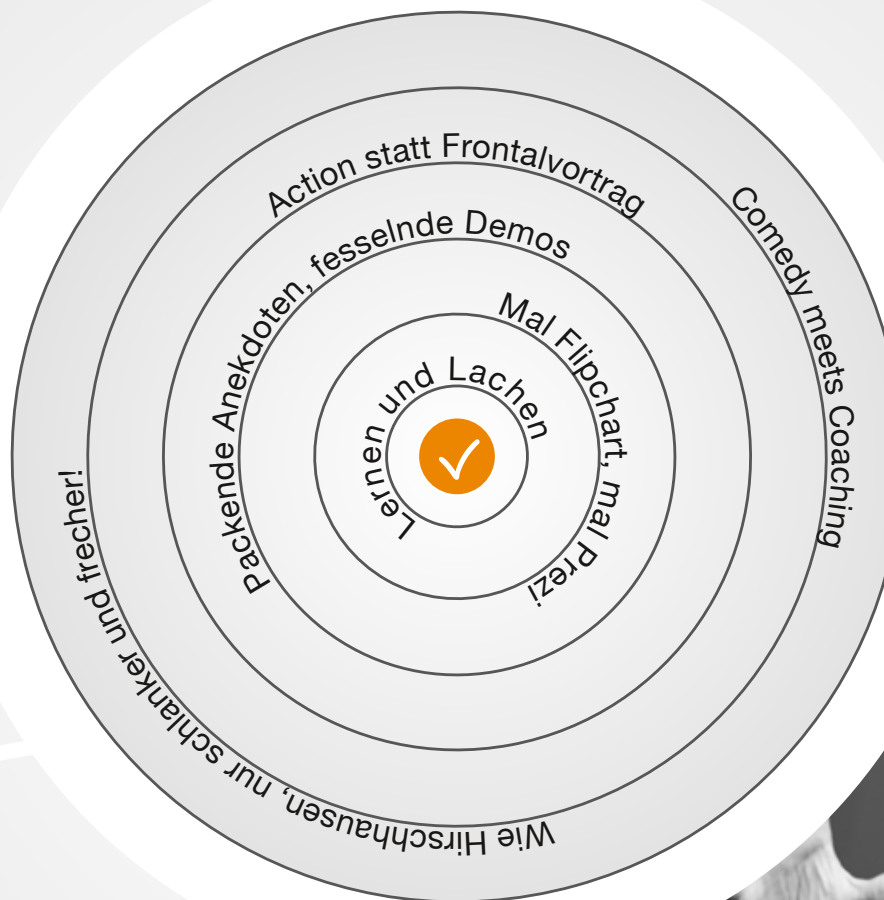
Firmenjubiläum

Sommerfest

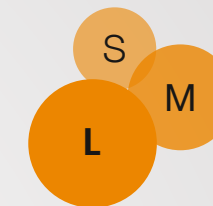
Weihnachtsfeier

...

DIE PERFORMANCE



UMFANG & HONORAR



S	15 min	500 €
M	45 min	1.000 €
L	90 min	1.500 €

Bei Bedarf auch andere Größen erhältlich.
Alle Preise netto zzgl. der gesetzlichen MwSt.

**Kurzweilig für Sie,
schweißtreibend für
mich.** Weil 20% auf
der Bühne und 80%
im Publikum.

DIE THEMEN

- Was hat es mit Ärger-Intelligenz auf sich?
- Was motiviert Phlegmatiker und Zweifler?
- Wie geht schlagfertiges Feedback?
- Wie zeigen Sie gekonnt Grenzen auf?
- Wie glänzen Sie auf der Bühne?

NO

Death by Powerpoint



**DER ÄRGERMINIMIERER
ALS INFOTAINER**



Ein kluger Kopf: Mit vielen Hüten.

Auf meinem Kopf sitzen bis zu fünf Hüte. Je nach Situation und Bedarf. Geht es um unterhaltsame Aktivierung, bin ich Speaker. Geht es um sensibles Reflektieren und Aufdecken verborgener Muster, bin ich Coach. Und möchten Sie eine neue Kompetenz erlernen, dann bin ich Ihr Trainer. Ich setze mir den Hut auf, der gerade am besten passt. Denn Seminargruppen sind immer heterogen, und Heterogenität braucht die Rollen-Flexibilität des Seminarleiters. Damit Sie bedarfsgerecht begleitet werden.



Sie und ich sind Teil der Story: Mit Lernen und Lachen.

Die sichere Distanz – das ist nicht meine Art. Ich bin mir für nichts zu schade, ich bringe mich voll ein. Eigene Misserfolge und Umwege, aber auch Erfolgsstorys tabuisiere ich nicht. Denn wenn ich will, dass Sie sich öffnen, muss auch ich mich öffnen. Und das ist dann ein bisschen wie Kino. Statt reiner Frontalvorträge, Flipchartmalerei und Powerpoint-Klicks erleben Sie, wie wir Teil vieler mit Situationskomik gespickter Anekdoten sind. Damit das entsteht, was ich Lernen und Lachen nenne.



Akzeptanz und Attacke: Mit Samt- und Boxhandschuhen.

Ich kann liebevoll und schonungslos. Denn ich arbeite empathisch und konfrontativ zugleich. Und das maximal hartnäckig. Empathie bedeutet für mich, Vertrauen aufzubauen. Und Provokation holt Sie aus Ihrer Komfortzone heraus. Ich gebe weder zu früh auf, noch fordere ich Sie zu wenig heraus. Dieses Prinzip nenne ich Samthandschuhe und Boxhandschuhe. Es geht dabei um nichts Geringeres als die Wahrheit. Denn Wahrheit führt zu Klarheit – und nur Klarheit führt zu Verständigung.



Rocken statt Hocken: Mit psychodramatischer Fallarbeit.

Rollenspiele sind out. Und reine Theorie war noch nie in. Insofern bediene ich die goldene Mitte: die psychodramatische Fallarbeit! Das bedeutet: Wir holen Situationen Ihres beruflichen Alltags auf eine fiktive Bühne. Wir reden nicht über die Probleme, wir lösen sie. Durch kommunikatives Handeln. Mit Aha-Effekten und viel Enthusiasmus. So werden Sie zum Hauptdarsteller in Ihrem eigenen Film. Denn wer vorankommen will, der darf sich nicht berieseln lassen, sondern muss in die Handlung kommen – und das geht auch ohne Rollenspiel.



Nix von der Stange: Mit der dynamischen Agenda.

Mein Credo: So einzigartig wie die Gruppe, so einzigartig ist jedes Seminar. Manche Trainer wissen schon morgens, was in ihren Seminaren am Nachmittag passiert. Sie nutzen Einheitslösungen und Standards. Ich kann das nicht und will das nicht. Ich nenne das „Dynamische Agenda“. Ich weiß nie, wie das Seminar en detail verläuft. Aber ich weiß, dass am Ende des Tages alle wesentlichen Kompetenzen vermittelt sein werden. Ich bin aufmerksam und flexibel. Und das macht mich reaktionsfähig für die Dynamiken in der Gruppe.



Mehrere Häppchen, mehrere Gänge: Mit neu gedachtem Service.

Sicher kennen Sie das: Seminare, in denen Kompetenzen linear vermittelt werden. Zumeist ohne Vorgespräche, ohne Wiederholungen, ohne Nachbetreuung. Ich halte mehr davon, zirkulär zu denken und Gelerntes immer wieder verfügbar zu machen. Dazu gehören professionelle Unterrichtsmaterialien ebenso wie die individuelle Nachbetreuung: Spätestens einen Tag nach dem Seminar erhalten Sie ein Foto-Protokoll zu allen Flipcharts sowie ausgewählte Merkblätter. Bei Fragen können mich alle Teilnehmer nach dem Seminar anrufen. Im Preis ist das inbegriffen.

KONTAKT:

+49 175 5955595
mail@philipp-karch.de
www.philipp-karch.de

**Philipp Karch –
Tacheles mit Takt**

BÜRO BERLIN

Georg-Stern-Straße 9
10318 Berlin
+49 30 20916209

BÜRO LEIPZIG

Erich-Zeigner-Allee 45
04229 Leipzig
+49 341 124730

BÜRO DRESDEN

Bergstraße 19
01069 Dresden
+49 351 79537045